



kinzenbach personal

Der Dienstleister für den Mittelstand

Als Personalberatung unterstützen wir kleine und mittelständische Unternehmen bei der Personalbeschaffung, -entwicklung sowie -organisation.

Unser Mandant ist Teil einer Unternehmensgruppe mit Sitz in Deutschland, Tschechien, den Niederlanden und Belgien. Das Unternehmen ist auf die Zugangs- sowie Verbindungstechnik mit einem außerordentlichen Qualitätsstandard spezialisiert.

Insgesamt tragen innerhalb der Gruppe ca. 90 engagierte Mitarbeiter/innen zum Unternehmenserfolg bei, ungefähr 40 davon in Mittelhessen. Aufgrund des starken Wachstums entsteht in Kürze ein neuer, attraktiver Standort in Alten-Buseck bei Gießen mit einem CO2-neutralen, hochmodernem Gebäude und top ausgestatteten Arbeitsplätzen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt besetzen wir für den **Standort Buseck** eine interessante Position als

| SALES ENGINEER (M/W/D) – Hessen

Ihr Aufgabengebiet

- Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen sowie Beratung der Kunden im Verkaufsgebiet
- Erstellung des jährlichen Vertriebsplans und Erreichung der relevanten Zielsetzungen
- Umsetzung von Projekten in Zusammenarbeit mit den Projektingenieuren (m/w/d)
- Überwachung der Umsatzentwicklung und Dokumentation der Kundenbesuche
- Durchführung von Seminaren beim Kunden
- Nachfassen von Angeboten
- Erstellen von Markt- und Branchenanalysen sowie Wettbewerbsvergleichen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst und Applikationsingenieuren

Ihr Profil

- Technische Ausbildung gerne in Verbindung mit einer Weiterbildung zu Meister (m/w/d) oder Techniker (m/w/d)
- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Industrieumfeld
- Erfahrung im Kundenkontakt und der Projektabwicklung
- Ein versierter Umgang mit den gängigen EDV- und ERP-Systemen sowie Kenntnisse in CAD
- Gute Englischkenntnisse
- Unternehmerisches, lösungsorientiertes Denken, eine selbständige Arbeitsweise sowie ein gutes Verständnis für technische Vorgänge
- Ausgeprägte Kundenorientierung, hohe Beratungskompetenz, Verhandlungsgeschick sowie ein verbindliches Auftreten

Das erwartet Sie

- Eine unbefristete Festanstellung in einem kollegialen Arbeitsumfeld mit stabilem Wachstum und flachen Hierarchien
- Eine moderne Arbeitsausstattung, Homeofficemöglichkeit und ein angenehmes Vertriebsgebiet
- Abwechslungsreiche Aufgabengebiete und Übernahme hoher Eigenverantwortung
- Gute Konditionen, Zusatzleistungen, Boni, Getränkefltrate, kostenlose Parkplätze und regelmäßige Firmenevents

Bei Fragen steht Ihnen Frau Kristina Kinzenbach unter unten genannten Kontaktdaten gerne zur Verfügung. Wir garantieren Ihnen einen absolut vertraulichen Umgang mit Ihren Unterlagen und freuen uns auf Sie!

