

Willkommen an Bord

Die Würth Elektronik Gruppe mit über 7.300 Mitarbeitern in 50 Ländern fertigt und vertreibt elektronische, elektromechanische Bauelemente, Leiterplatten und intelligente Power- und Steuerungssysteme. Der Unternehmensbereich Würth Elektronik eiSos mit Sitz in Waldenburg ist als Spezialist für elektronische und elektromechanische Bauelemente einer der erfolgreichsten der Würth-Gruppe.



Fahrt aufnehmen. Kunden begeistern.

Sie haben Freude am Umgang mit Menschen? Dann sind Sie bei uns richtig!

(Junior) Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst

elektromechanische Bauelemente | Berlin | Job-ID 1981

Ihre Aufgaben an Bord

- Gewinnen von Neukunden und Betreuen eines definierten Kundenstamms in Ihrem Vertriebsgebiet
- Präsentieren unserer Services und des Produktportfolios im Bereich elektromechanische Bauelemente beim Kunden vor Ort
- Beraten und Unterstützen der Kunden beim Design-In
- Erstellen von Angeboten, Verfolgen von Projekten bis zum Vertragsabschluss und das Bearbeiten weiterer Kundenanforderungen
- Eigenverantwortliche Preisgestaltung
- Vor- und Nachbereiten der Kundentermine aus dem Homeoffice

Ihre Perspektive

- Besondere Unternehmenskultur, in der Wertschätzung und Teamgeist großgeschrieben werden
- Umfassende Einarbeitung und die Möglichkeit, sich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln z.B. über die Akademie Würth
- Vielfältige Benefits wie Firmenevents, ein bundesweites Firmenfitnessnetzwerk und Sonderzahlungen z.B. bei Jubiläum, Hochzeit
- Wir leben Diversität und schätzen Vielfalt
- Neutraler Firmenwagen sowohl zur geschäftlichen als auch zur privaten Nutzung

Ihre Bewerbung

Svenja Aller freut sich auf Ihre Bewerbung direkt über unser Onlineportal. Das komplette Stellenangebot und den Bewerbungslink finden Sie hier:

www.we-online.de/job1981

Ihre Qualifikationen

- Studienabschluss oder Abschluss zum staatlich geprüften Techniker (m/w/d) z.B. in Elektrotechnik, Nachrichtentechnik oder eine abgeschlossene Ausbildung in Kombination mit Berufserfahrung im Vertrieb
- Begeisterung für den Vertrieb, Neugierde für unsere Bauteile sowie unternehmerisches Gespür
- Ausgezeichnete Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Regionale Reisebereitschaft
- Ihre Stärken: überzeugendes Auftreten, ausgeprägte Kommunikationsstärke, hohe Auffassungsgabe und Eigenmotivation



www.we-online.de/karriere

more than you expect