

Sie übernehmen gerne Verantwortung und haben in der Vergangenheit bereits erfolgreich technische Projekte von A-Z betreut? Ihr Wissen teilen Sie gerne und verstehen es, Ihre Teammitglieder zu begeistern und zu motivieren?

Dann suchen wir Sie zur Unterstützung zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Festanstellung zur Direktvermittlung am Standort nördlich von Würzburg als:

Projektmanager Vertrieb (m/w/d)/Schwerpunkt Hydraulik

KENNZIFFER 21625/1

Art: Vollzeit **Unternehmensbereich:** Vertrieb **Ort:** nördliches Würzburg

Unser Kunde ist ein renommiertes, innovatives und international erfolgreich metallverarbeitendes Unternehmen. Als inhabergeführtes Familienunternehmen mit einem hoch motivierten und fachlich qualifizierten Mitarbeiterstamm begeistert unser Auftraggeber die Kunden seit vielen Jahren. Tradition und Fortschritt weisen auch weiterhin den Weg in eine erfolgreiche Zukunft.

Das bietet Ihnen Ihr neuer Arbeitgeber:

- Sehr gutes Betriebsklima und ein gutes Miteinander
- Mitarbeit in einem innovativen, technisch modern aufgestellten Unternehmen
- Krisensichere Anstellung in Vollzeit
- Vielfältige Aufgaben und die Möglichkeit, sich weiterzuentwickeln

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Erste Erfahrungen in der Abwicklung technischer Projekte sowie im Vertrieb
- Fundierte Kenntnisse der Hydraulik unbedingt notwendig
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse und konversationssicheres Englisch zur Kommunikation mit internationalen Kunden
- Kenntnisse MS Office

Ihre Aufgaben:

- Abwicklung unterschiedlicher technischer Projekte von A-Z
- Ausbau der Marktpräsenz durch Generierung weiterer Projekte
- Durchführung von Marktanalysen im Zielgebiet sowie Neukundengewinnung
- Betreuung der Bestandskunden telefonisch und vor Ort (derzeit überwiegend virtuell)
- Erstellen von Angeboten sowie Ausarbeitung entsprechender Lösungen
- Mitwirkung bei der Erstellung und Prüfung von Verträgen sowie Führen der Vertragsverhandlungen
- Ansprechpartner für den Innendienst bei technischen und kaufmännischen Fragestellungen
- Aktiver Verkauf der Produkte und Fertigungsleistungen
- Wöchentliches Reporting an den Vertriebsleiter oder Geschäftsführer

Darüber hinaus arbeiten Sie eigenständig, kundenorientiert und überzeugen durch Ihre Gelassenheit auch in stressigen Situationen. Mit Ihrem guten Gespür für Menschen und Situationen verstehen Sie es, erfolgreich die definierten Ziele zu erreichen.

P.S.: Weitersagen lohnt sich! Empfehlen Sie uns gerne weiter. Für jede erfolgreiche Empfehlung schenken wir Ihnen 3 Übernachtungen in einem Hotel Ihrer Wahl.

Mehr dazu unter www.beckhaeuser.com/news/weitersagen-lohnt-sich.

