



MDC Engineering (Unternehmensgruppe Lescuyer Villeneuve, Frankreich) entwickelt und vertreibt Salzbad-Produktionslinien für die kontinuierliche Vulkanisation extrudierter Gummiprofile.

Zur Verstärkung unserer Vertriebsaktivitäten in Deutschland und zum weiteren Ausbau der MDC Engineering GmbH suchen wir eine/n dynamische/n

Business Development Manager (m/w/d)

Ihre Herausforderung : Ausbau des deutschen Marktes

Als Business Development Manager Deutschland werden Sie neben Betreuung unserer Bestandskunden auch die Akquise von neuen Projekten übernehmen. Zielmarkt ist die gummiverarbeitende Industrie wie Hersteller technischer Gummiwaren, die Reifen- und die Kabelindustrie etc.

Ihr Profil: dynamisch - technisch kompetent - kundenorientiert

- Studium oder Aus/Weiterbildung im technischen Bereich: Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau, Verfahrenstechnik etc.
- mehrjährige Erfahrung und nachweisbare Erfolge im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte im B2B-Bereich, Branchenkenntnisse im Bereich der Gummiverarbeitung sind ein Plus
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Kommunikationsstärke.
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Kenntnisse des Französischen von Vorteil
- Reisebereitschaft

Kurze Wege: Ihr Erstkontakt

Sind Sie interessiert? Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen.

Senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an unseren Berater

Roland Blass, roland.blass@blass-consulting.com,

Tel. : +49(0)7022-503466 (telefonische Rückfragen sind willkommen !)