

Außendienstmitarbeiter technischer Vertrieb (m/w/d)

Vertriebsgebiet: Hessen, RLP, Saarland

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für den Umsatz und den langfristigen Erfolg im Vertriebsgebiet für die Festo Didactic Produkte
- Zielgerichtete Bearbeitung des Marktes für technischer Bildung im Vertriebsgebiet aus der Region
- Akquise von Neukunden und Ausstattungsprojekten in der technischen Aus- und Weiterbildung
- Selbstständige Präsentation der Produkte
- Koordination und Unterstützung bei der Umsetzung von regionalen Kundenveranstaltungen
- Sicherstellung der Projektabwicklung und Auftragsklärung in Abstimmung und Kooperation mit dem Vertriebsteam
- Aktives Mitwirken auf Messen und Events

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossenes Bachelorstudium, bzw. Techniker bzw. Meister im Bereich Mechatronik, Elektro- oder Automatisierungstechnik, idealerweise aufbauend auf eine Ausbildung in einem der Fachgebiete
- Idealerweise erste Erfahrung im Außendienst und im Bereich technischer Aus- und Weiterbildung
- Ausgeprägte kundenorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigeninitiative sowie exzellente Team-, Organisations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität
- Sicherer Umgang mit MS Office-Applikationen und weiteren IT-Systemen (z. B. CRM-System)
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- Die Bearbeitung des Marktes erfolgt nach abgeschlossener Einarbeitung vom Wohnort aus, dieser sollte möglichst zentral im Vertriebsgebiet liegen mit guter Verkehrsanbindung

Bei uns erwartet Sie:

- Das gute Gefühl der sicheren und soliden Basis eines finanziell unabhängigen Familienunternehmens
- Freiheit für Erfindergeist, Innovationskraft und die Umsetzung eigener Ideen
- Wettbewerbsfähige Vergütung mit attraktiven Sonderleistungen und Vergünstigungen
- Gegenseitiger Respekt und Wertschätzung – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, Behinderung, Alter und Identität
- Lebenslanges Lernen mit sehr guten Bedingungen für die individuelle Weiterentwicklung
- Flexible Arbeitszeitmodelle in Abhängigkeit vom jeweiligen Arbeitsplatz für eine ausgewogene Work-Life Balance
- Ein toller Familien- und Gesundheitsservice zum Wohlfühlen

Ansprechpartner: Daniela Franz, +49(711)3467-1562

Referenzcode: 12865

Firma: Festo Didactic SE



Außendienstmitarbeiter technischer Vertrieb (m/w/d)

Vertriebsgebiet: Niedersachsen

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für den Umsatz und den langfristigen Erfolg im Vertriebsgebiet für die Festo Didactic Produkte
- Zielgerichtete Bearbeitung des Marktes für technischer Bildung im Vertriebsgebiet aus der Region
- Akquise von Neukunden und Ausstattungsprojekten in der technischen Aus- und Weiterbildung
- Selbstständige Präsentation der Produkte
- Koordination und Unterstützung bei der Umsetzung von regionalen Kundenveranstaltungen
- Sicherstellung der Projektabwicklung und Auftragsklärung in Abstimmung und Kooperation mit dem Vertriebsteam
- Aktives Mitwirken auf Messen und Events

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossenes Bachelorstudium, bzw. Techniker bzw. Meister im Bereich Mechatronik, Elektro- oder Automatisierungstechnik, idealerweise aufbauend auf eine Ausbildung in einem der Fachgebiete
- Idealerweise erste Erfahrung im Außendienst und im Bereich technischer Aus- und Weiterbildung
- Ausgeprägte kundenorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigeninitiative sowie exzellente Team-, Organisations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität
- Sicherer Umgang mit MS Office-Applikationen und weiteren IT-Systemen (z. B. CRM-System)
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- Die Bearbeitung des Marktes erfolgt nach abgeschlossener Einarbeitung vom Wohnort in Niedersachsen aus

Bei uns erwartet Sie:

- Das gute Gefühl der sicheren und soliden Basis eines finanziell unabhängigen Familienunternehmens
- Freiheit für Erfindergeist, Innovationskraft und die Umsetzung eigener Ideen
- Wettbewerbsfähige Vergütung mit attraktiven Sonderleistungen und Vergünstigungen
- Gegenseitiger Respekt und Wertschätzung – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, Behinderung, Alter und Identität
- Lebenslanges Lernen mit sehr guten Bedingungen für die individuelle Weiterentwicklung
- Flexible Arbeitszeitmodelle in Abhängigkeit vom jeweiligen Arbeitsplatz für eine ausgewogene Work-Life Balance
- Ein toller Familien- und Gesundheitsservice zum Wohlfühlen

Ansprechpartner: Daniela Franz, +49(711)3467-1562

Referenzcode: 12866

Firma: Festo Didactic SE

