



**GS YUASA** ist ein japanischer Konzern und einer der größten Hersteller von wiederaufladbaren Batterien mit Produktionsstätten weltweit sowie Erstausrüster vieler großer Marken. Wir beschäftigen global 14.500 Mitarbeiter/-innen und erwirtschaften 3,5Mrd USD Umsatz.

Die **GS YUASA Battery Germany GmbH** ist eine von fünf Vertriebsniederlassungen im Europäischen Verbund. Sie hat ihren Sitz in Krefeld und betreut von dort aus 15 Länder innerhalb Europas. Zu den drei Geschäftsbereichen zählen neben dem Bereich Automotive (Automobil-Starterbatterien), Motorcycle (Motorrad-Starterbatterien) und Industrial (Industriebatterien für Standby- und zyklische Anwendungen).

Für das Marktsegment USV (unterbrechungsfreie Stromversorgung) bietet **GS YUASA Battery Germany GmbH** einen umfassenden Design- und Angebotserstellungs-Service für stationäre Batterieanlagen einschließlich deren Installation.

Für Deutschland mit Dienstsitz in Krefeld möchten wir die Position des

## **Mitarbeiter technischer Support / Vertriebsaußendienst** (m/w/d) zum nächstmöglichen Zeitpunkt neu besetzen.

Sie haben Interesse sich in das spannende Thema Blei-Säure und Li-Ion Batterien einzuarbeiten. Sie sind gerne in Kontakt mit Kunden und Lieferanten, verfügen über ein gutes technisches Verständnis sowie eine Affinität zum Vertrieb. Sie sind teamfähig, engagiert und lösungsorientiert. Ihr Arbeitsplatz wäre an unserem Standort in Krefeld Fichtenhain.

### **Ihre Aufgaben:**

- Angebotserstellung für Batteriesysteme unterbrechungsfreier Stromversorgungsanlagen (USV)
- zusammen mit Ihren Kollegen/-innen wickeln Sie Projekte im Bereich stationäre Batteriesysteme ab
- verantwortungsbewusst und verlässlich beraten Sie unsere Kunden in technischen Fragen und erarbeiten gemeinsam Lösungen
- nach einer Einarbeitungszeit von ca. 12 Monaten unterstützen Sie darüber hinaus unseren Sales Manager USV im Vertriebsaußendienst

### **Ihr Profil:**

- Sie verfügen über eine elektrotechnische Ausbildung (z.B.: staatl. geprüfter Techniker)
- gutes technisches Verständnis
- strukturierte und genaue Arbeitsweise
- Leidenschaft & Freude an technisch anspruchsvollen Vertrieb
- überzeugendes Auftreten, ausgeprägte Kommunikationsstärke und hohe Eigenmotivation
- fließende Deutschkenntnisse, gutes Englisch in Wort und Schrift
- gute PC-Kenntnisse (Word, Excel, ggf. AUTOCAD LT)
- nationale Reisebereitschaft (ca. 40%)
- Führerschein Klasse B

### **Ihre Perspektive:**

- wir bieten Ihnen einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz in einem sympathischen und innovativen Unternehmen
- eine interessante, abwechslungsreiche Aufgabe mit hohem Grad an Eigenverantwortung und Eigeninitiative



- die üblichen sozialen Leistungen eines Großunternehmens
- umfangreiche Einarbeitung sowie ein unbefristeter Arbeitsvertrag

Interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bewerbungsunterlagen **mit Ihrem möglichen Eintrittstermin und Gehaltswunsch**, per Mail im PDF-Format an:

GS YUASA Battery Germany GmbH

Christine Iyoha, HR & FC Manager

[Christine.Iyoha@GS-YUASA.de](mailto:Christine.Iyoha@GS-YUASA.de)

Europark Fichtenhain B 17 - 47807 Krefeld / Germany

[www.yuasa.de](http://www.yuasa.de)