

Vertriebsingenieur (w/m/d) im Außendienst für Elektronik / Sensorik / Messtechnik

Kennziffer: R6847/50077958

Standort:
EssenTätigkeitsbereich:
Technischer Vertrieb/Key Account
Management/ProduktmanagementArbeitszeit:
Vollzeit, 40h/ Woche

HYDAC – 1963 als Zwei-Mann-Unternehmen gegründet, zählen wir mit **weltweit über 50 Niederlassungen und 9.500 Mitarbeitern** heute zu den größeren **mittelständischen Familienunternehmen** Deutschlands. Durch unsere Innovationskraft und das Know-how unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter haben wir uns zu einem stetig wachsenden **Global Player im Bereich Hydrauliksysteme, Elektronik und Fluidengineering** entwickelt.

DIESE HERAUSFORDERUNGEN WARTEN AUF SIE:

- Technische Beratung und Betreuung unserer Kunden im Raum Nordrhein-Westfalen
- Beobachten und Bearbeiten der Märkte durch Präsenz im Markt
- Ausarbeitung von technischen und kommerziellen Angeboten bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen in Zusammenarbeit mit den HYDAC-Produktbereichen
- Vertragsverhandlungen unter Beachtung kaufmännischer und technischer Aspekte durchführen
- Realisierungsmöglichkeiten nach technischen, wirtschaftlichen und zeitlichen Dimensionen abschätzen
- Absatzmöglichkeiten ermitteln und erschließen
- Erarbeiten und Umsetzen von Maßnahmen zur Neukundengewinnung

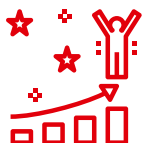
WIE SIE UNS BEGEISTERN:

- Abgeschlossenes Studium Fachrichtung Elektronik, Mechatronik, o.ä.
- Alternativ abgeschlossene Ausbildung als staatl. gepr. Techniker (w/m/d) Elektronik oder Mechatronik
- Fundierte Kenntnisse in der Messtechnik
- Mehrjährige Berufserfahrung wünschenswert
- Umfangreiche Kenntnisse im Bereich von Sensorik und Digitalisierung
- Vertriebserfahrung wünschenswert, mindestens jedoch eine starke Vertriebsaffinität
- Professionelle Verhandlungs- und Präsentationstechniken
- Kommunikationsgeschick und Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- MS-Office- und SAP-Kenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebietes

WAS UNS BESONDERS MACHT:



Branchenvielfalt

Persönliche
EntwicklungschancenVertrauen &
GestaltungsspielraumFlexible
Arbeitszeitgestaltung

IHRE ANSPRECHPARTNERIN:

Ramona Mohr
+49 6897 509-8102

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbung mit Angaben zu Ihrem nächstmöglichen Eintrittstermin sowie Ihren Gehaltsvorstellungen über unser Online-Bewerberportal. Bei Fragen können Sie sich gerne an mich wenden.

Jetzt bewerben:

