





Auf dem Gebiet der Mess- und Regeltechnik entwickelt und vertreibt **A. Eberle GmbH & Co. KG** hochwertige Systeme für namhafte Energieversorger. Unsere Produkte und Dienstleistungen sichern und verbessern die Verfügbarkeit der Energieversorgung. Konsequente Anwendung zukunftsweisender Technologien und neuester Forschungsergebnisse führen uns zu einmaligen Innovationen. Mit neuen Geschäftsfeldern im Bereich der Integration regenerativer Energien sowie Elektromobilität ins Versorgungsnetz – Power Quality – gestalten wir einen Teil unserer Zukunft und tragen dazu bei, die Energiewende zu ermöglichen!

Für unseren offiziellen Handelspartner INFO SELECT GmbH mit Sitz in Lengerich suchen wir Sie ab sofort für den

Technischen Vertrieb im Außendienst, Norddeutschland (m/w/d)

Ihr Profil & Ihre Talente:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich des Wirtschaftsingenieurwesens oder der Elektrotechnik bzw. eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Elektrotechnik mit einer Weiterbildung zum:r Techniker:in oder Meister:in
- · Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten ist von Vorteil
- · Freude im Umgang mit Kunden und die Fähigkeit wertschätzender, nachhaltiger Kommunikation
- Sie zeichnen Eigeninitiative, zielgerichtete Kommunikationsfähigkeiten, ein hohes Maß an Eigenmotivation sowie Teamfähigkeit aus
- Präsentations- und Durchsetzungsstärke verbunden mit einem gepflegten Erscheinungsbild
- · Führerschein Klasse B und hohe Reisebereitschaft
- · Verhandlungssichere Deutschkenntnisse runden Ihr Profil ab
- · Ein Wohnort im Vertriebsgebiet Norddeutschland ist von Vorteil

Ihre Aufgaben:

- Technische Beratung und vertriebliche Betreuung von Bestandskunden, sowie Neukundenakquise
- · Betreuung von Kundenprojekten bis zum Abschluss
- · Kalkulation, Erstellung und Verfolgung von Angeboten
- · Organisation und Durchführung von Fachvorträgen und Produktpräsentationen
- Teilnahme an Fachtagungen, Kongressen und Messen innerhalb Deutschlands

INFO SELECT bietet:

- · Einen unbefristeten Arbeitsvertrag bei INFO SELECT
- · Mitarbeit im dynamischen Team von A. Eberle: ein stetig wachsendes und erfolgreiches Unternehmen
- · Eigenverantwortlichkeit im Vertriebsgebiet (von Fulda über Rostock bis nach Emden)
- · Arbeitsplatzausstattung für das Home-Office
- · Leistungsbezogene Provisionsregelung
- \cdot Urlaubsanspruch von 30 Tagen im Kalenderjahr
- · Firmenwagen mit Privatnutzung
- · Flexibilität in alle Richtungen

Lust auf eine neue Herausforderung?

Möchten Sie Ihr Können beim Handelspartner eines erfolgreichen Elektrotechnikunternehmens unter Beweis stellen und einen zuverlässigen Arbeitgeber an Ihrer Seite wissen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen.

Ihre Ansprechpartnerin: Susanne Kuhn, karriere@a-eberle.de