

**Sales Engineer
(m/w/d) /
Technischer Vertrieb
im Außendienst**

igus[®] plastics for longer life[®]



Über uns:

- Hersteller von technischen Produkten aus Hochleistungskunststoffen
- Hauptsitz: Köln
- 34 Niederlassungen weltweit
- > 4.100 Mitarbeiter weltweit
- Vertriebsgebiet: Karlsruhe

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsatzsteigerung Ihres Verkaufsgebietes
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Selbstständige Organisation Ihrer Besuche aus dem Homeoffice heraus (1 Tag / Woche)
- An 4 Tagen / Woche starten Sie von zu Hause aus zu Ihren Besuchstouren im Verkaufsgebiet

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung und Weiterbildung zum Techniker
- Zufriedenheit und Erfolg unserer Kunden stehen für Sie an oberster Stelle
- Hohe Eigenverantwortung und zielorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Interesse an Anwendungen der Industrie 4.0

Was wir Ihnen bieten:

- Vielfältige und innovative Produkte
- 13 Gehälter und ein zusätzliches leistungsorientiertes Vergütungssystem
- Dienstwagen ab dem 1. Tag - auch zur privaten Nutzung
- Umfangreiches Einarbeitungsprogramm
- in unserer Zentrale
- Arbeiten aus dem Homeoffice heraus

Bewerben Sie sich jetzt bei igus[®]!

Frau Bernadette Näger
bnaeger.ext@igus.net
+49 (0) 2203 9649-7317