

**Sales Engineer  
(m/w/d) /  
Technischer Vertrieb  
im Außendienst**

**igus<sup>®</sup>** plastics for longer life<sup>®</sup>



**Über uns:**

- Hersteller von technischen Produkten aus Hochleistungskunststoffen
- Hauptsitz: Köln
- 34 Niederlassungen weltweit
- > 4.100 Mitarbeiter weltweit
- Vertriebsgebiet: Halle (Saale)

**Ihre Aufgaben:**

- Entwicklung und Umsatzsteigerung Ihres Verkaufsgebietes
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Selbstständige Organisation Ihrer Besuche aus dem Homeoffice heraus (1 Tag / Woche)
- An 4 Tagen / Woche starten Sie von zu Hause aus zu Ihren Besuchstouren im Verkaufsgebiet

**Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung und Weiterbildung zum Techniker
- Zufriedenheit und Erfolg unserer Kunden stehen für Sie an oberster Stelle
- Hohe Eigenverantwortung und zielorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Interesse an Anwendungen der Industrie 4.0

**Was wir Ihnen bieten:**

- Vielfältige und innovative Produkte
- 13 Gehälter und ein zusätzliches leistungsorientiertes Vergütungssystem
- Dienstwagen ab dem 1. Tag - auch zur privaten Nutzung
- Umfangreiches Einarbeitungsprogramm
- in unserer Zentrale
- Arbeiten aus dem Homeoffice heraus

**Bewerben Sie sich jetzt bei igus<sup>®</sup>!**

Frau Bernadette Näger  
bnaeger.ext@igus.net  
+49 (0) 2203 9649-7317