



kinzenbach personal

Der Dienstleister für den Mittelstand

Als Personalberatung unterstützen wir mittelständische Unternehmen bei der Personalbeschaffung, -entwicklung sowie -organisation.

Unser Mandant ist Teil einer Unternehmensgruppe mit Hauptsitz in den Niederlanden sowie weiteren Standorten in Deutschland, Tschechien und Belgien. Das Unternehmen ist Spezialist für hochwertige Produkte im Bereich Zugangs- und Verbindungstechnik. Im Fokus stehen maßgeschneiderte Lösungen und hohe Qualitätsstandards in Verbindung mit einer engen, nachhaltigen Kundenbetreuung.

Insgesamt tragen innerhalb der Gruppe ca. 100 engagierte Mitarbeitende zum Unternehmenserfolg bei, ungefähr 40 davon in Deutschland.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt besetzen wir im **Vertriebsgebiet Süd** eine interessante Position als

| SALES ENGINEER (M/W/D) – REGION ULM

Ihr Aufgabengebiet

- Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen im Verkaufsgebiet
- Analyse von Optimierungspotenzialen, technische Beratung und Entwicklung passender Produktlösungen
- Begleitung des gesamten Projektprozesses von der Idee über die Angebotsphase bis hin zum Abschluss inkl. Kalkulation, Margenbewertung und Vertragsverhandlung
- Erstellung des jährlichen Vertriebsplans und Überwachung der Umsatzentwicklung
- Verantwortung für die Erreichung der Zielsetzungen
- Organisation sowie Durchführung von technischen Präsentationen, Produktdemonstrationen und Seminaren beim Kunden

Ihr Profil

- Technische Ausbildung idealerweise in Verbindung mit einer Weiterbildung zum Meister (m/w/d) oder Techniker (m/w/d), alternativ abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Mehrere Jahre Berufserfahrung im technischen Umfeld
- Erfahrung im Kundenkontakt und Projektmanagement
- Ein versierter Umgang mit den gängigen EDV- und ERP-Systemen sowie Kenntnisse in CAD
- Gute Englischkenntnisse
- Unternehmerisches, lösungsorientiertes Denken sowie ein gutes Verständnis für technische Vorgänge
- Hohes Maß an Eigenständigkeit und Organisationsfähigkeit

Das erwartet Sie

- Eine unbefristete Festanstellung in einem wertorientierten Unternehmen mit stabilem Wachstum
- Eine moderne Arbeitsausstattung, intensive Produktschulungen und eine strukturierte Einarbeitung
- Abwechslungsreiche Aufgabengebiete, Übernahme hoher Eigenverantwortung und interessante Perspektiven
- Attraktive Konditionen, Firmenwagen, Zusatzleistungen, Gewinnbeteiligung, und regelmäßige Firmenevents

Bei Fragen steht Ihnen Frau Kristina Riedl unter unten genannten Kontaktdaten gerne zur Verfügung. Wir garantieren Ihnen einen absolut vertraulichen Umgang mit Ihren Unterlagen und freuen uns auf Sie!

