

**Informationen von Ihrem neuen Arbeitgeber:** Als Hersteller von Maschinen und Anlagen im Bereich Schüttguthandling sind wir weltweit ein zuverlässiger und gefragter Partner. Bisher haben wir für unsere namhaften Kunden (z.B. aus der Chemieindustrie, Nahrungsmittelherstellung sowie Umwelttechnik) mehr als 10.000 Aufträge ausgeführt - und es dürfen gerne mehr werden. Als flexibles, mittelständisches Unternehmen mit dem Stempel „Made in Germany“ sind wir Teil einer großen Unternehmensgruppe. Dadurch profitieren unsere Mitarbeiter von einem Umfeld, in dem die Wege kurz, die Aufgaben spannend und die Arbeitsplätze sicher sind.

Für die Betreuung unserer Kunden und deren spannende Projektanfragen rund um die Themen Fördertechnik, Dosiertechnik, Abfüllanlagen etc. suchen wir Sie als

## Vertriebsingenieur | Sales Manager m|w|d

im Anlagenbau für mechanische Verfahrenstechnik - südlich von Augsburg

**Unsere Philosophie:**  
Ihr Erfolg ist unser Ziel!

Die Firma **m.c.s** ist  
**Personalberater und Headhunter.**  
Wir suchen Fach- und  
Führungskräfte zur langfristigen  
Festanstellung bei namhaften  
Unternehmen.

**Ihre Ansprechpartnerin:**



**Katrin Müller**  
Geschäftsführung

Bewerbungen bitte per E-Mail an:  
**job@mcs-personal.de.**  
Für einen ersten vertraulichen  
Kontakt steht Ihnen  
Frau Katrin Müller gerne mobil  
unter 0176 | 22 94 58 58 zur  
Verfügung.

**m.c.s** Personalberatung GmbH  
Haunstetter Str. 112  
86161 Augsburg  
Tel. + 49 (0)821 66 00 999 0  
Fax + 49 (0)821 66 00 999 15  
www.mcs-personal.de  
info@mcs-personal.de



### Wir bieten Ihnen

- Spannende, weltweite Projekte bei internationalen Kunden mit nachhaltigen und hochwertigen Maschinen und Anlagen
- Ein kompetentes und erfolgreiches Team im Vertrieb und der Projektabwicklung
- Eine sichere und zukunftsorientierte Stelle mit viel Eigenverantwortung
- Ein Umfeld mit langjähriger Mitarbeiterzugehörigkeit sowie hoher Wertschätzung seitens der Geschäftsleitung
- Eine Branche, die kontinuierlich wächst und weitestgehend unabhängig von konjunkturellen Schwankungen ist
- Ein attraktives Gehaltspaket, Home-Office-Tage
- Lediglich 10 - 15% Reisetätigkeit

### Ihre Tätigkeitsbeschreibung

- Technischer Vertrieb von schlüsselfertigen Anlagen für Kunden im Bereich der chemischen Industrie, Food sowie Minerals
- Ermitteln der Kundenbedürfnisse und Beratung hinsichtlich der Umsetzbarkeit
- Technische Angebotserarbeitung und -präsentation bei unseren Kunden
- Verhandeln von Verträgen, Lastenheften und Gewährleistungsbedingungen
- Entwickeln und Ausarbeiten von Anlagenkonzepten sowie dem Anlagendesign mit Unterstützung der Fachabteilungen und anschließender Vorstellung beim Kunden
- Mitwirkung bei der Erstellung und Umsetzung von Vertriebskonzepten
- Schnittstelle zwischen Kunden und Projektmanagement
- Erstellung von Nachtragsangeboten
- Öffentlichkeitsarbeit in Form von Messeauftritten

### Allgemeine Fähigkeiten und Voraussetzungen

- Berufserfahrung im Vertrieb, Projektmanagement oder der Auftragsabwicklung im Industrieanlagenbau - bevorzugt prozesstechnische bzw. verfahrenstechnische Anlagen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Kommunikations- und Organisationsstärke sowie repräsentatives Auftreten
- Geringfügige nationale und internationale Reisebereitschaft (ca. 10 - 15%)

### Ihre Ausbildung

- Technisches Studium wie Maschinenbau, Umwelt- und Verfahrenstechnik, Prozesstechnik, Lebensmitteltechnik, Wirtschaftsingenieurwesen
- Oder vergleichbare Ausbildung | Erfahrung

**Firmensitz:** Südlich von Augsburg  
**Dauer:** eine unbefristete Festanstellung beim Kunden  
**Termin:** ab sofort oder später