management concept service
Personalberatung GmbH

Informationen von Ihrem neuen Arbeitgeber: Regalsysteme, Transportsysteme, Logistiksysteme – das ist unsere Leidenschaft. In diesen Bereichen sind wir führender **Hersteller und Produzent** in Deutschland. Unsere Systeme werden über ein perfekt funktionierendes Händlernetz - auch international - vertrieben. Seit über 100 Jahren steht unser Name für zuverlässige Technik und erstklassigen Service. Technische Funktion in Verbindung mit modernem Design zeichnen unsere 300 Produktvariationen aus, die von rund 500 engagierten Mitarbeitern produziert werden.

Für unseren **Entwicklungs- und Fertigungshauptsitz in Augsburg** suchen wir Sie als Leitung unseres Vertriebsinnendienstes.

Leitung Vertriebsinnendienst m|w|d
für den Bereich KFZ-Transportsysteme in Augsburg

Unsere Philosophie:
Ihr Erfolg ist unser Ziel!

Die Firma **m.c.s** ist **Personalberater und Headhunter**. Wir suchen Fach- und Führungskräfte zur langfristigen Festanstellung bei namhaften Unternehmen.

Ihre Ansprechpartnerin:

Silvia Ritter
Geschäftsführung

Bewerbungen bitte per E-Mail an:
job@mcs-personal.de.
Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Frau Silvia Ritter gerne mobil unter 0176 | 20 834 830 zur Verfügung.

m.c.s Personalberatung GmbH
Haunstetter Str. 112
86161 Augsburg
Tel. + 49 (0)821 66 00 999 0
Fax + 49 (0)821 66 00 999 15
www.mcs-personal.de
info@mcs-personal.de

TOP CONSULTANT
Personalberater

Wir bieten Ihnen

- Eine Führungsposition mit Gestaltungsmöglichkeiten und viel Freiraum für eigene Ideen
- Ein positives und offenes Unternehmensklima
- Eine Position in der Sie die Unternehmensentwicklung aktiv mitgestalten können
- Kurze Entscheidungswege und Reporting direkt an den Vertriebsleiter
- Eine sichere Stelle in einem Familienunternehmen mit bekanntem Namen
- Ein sehr gut ausgebildetes, kollegiales und professionelles Team

Ihre Tätigkeitsbeschreibung

- Steuern, Koordinieren und Optimieren der Prozesse des VID mit 5 Direct-Reports
- Definieren und Abbilden von KPI´s in der Systemlandschaft
- Auswerten und Reporten des Vertriebscontrolling (Soll-Ist-Vergleich, Marktanteile, Auftragsstand) an den Vertriebsleiter
- Optimieren und Standardisieren der Auftragsbearbeitung in Zusammenarbeit mit der Produktion
- Erstellen von Forecasts und Abstimmung mit der Produktionsplanung
- Prozessentwicklung zur Überwachung der Liefertermine und Lieferzeiten
- Identifizieren von Optimierungspotential, Entwickeln von Lösungen und deren Umsetzung
- Zusammenarbeit mit der Buchhaltung in Bezug auf Zahlungsziele und OPOS-Liste
- Unterstützen der Vertriebsleitung/Geschäftsleitung durch Zusammenfassen von Schlüsselinformationen zu Key-Kunden, Großhändlern, Markttrends usw.
- Mitarbeit bei Vertriebsprojekten und Teilnahme an Messen
- Beobachten des Absatzmarktes und Weitergabe an den Vertriebsleiter
- Überprüfen und Freigabe der Provisionen für den Außendienst
- Sicherstellen des Informationsflusses an die Schnittstellen

Allgemeine Fähigkeiten und Voraussetzungen

- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Bereich Vertriebsinnendienst, Inside Sales, Sales Support, Account Management oder vergleichbar
- Erste Führungserfahrung z.B. als Teamleiter, Sales Manager, Vertriebsleiter
- Durchsetzungsstarke und zielorientierte Persönlichkeit
- Verbindliches Auftreten, sowohl am Telefon als auch im persönlichen Kontakt
- Erfahrung mit ERP Systemen, vorzugsweise Microsoft Navision
- Hohe Vertriebs- und Zahlenaffinität sowie Erfolgsorientierung
- Hohes Maß an sozialer Kompetenz, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Analytisches Denkvermögen und strukturiertes Arbeiten
- Innovatives Denken mit Lösungskompetenz

Ihre mögliche Ausbildung

- Betriebswirtschaftliches Studium, z.B. Bachelor | Diplom | Master Betriebswirtschaft, Diplom Kaufmann | Kauffrau mit Schwerpunkt Marketing und Vertrieb
- Kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung zum Fachwirt z.B. Wirtschaftsfachwirt, Handelsfachwirt, Fachkaufmann für Vertriebsmanagement, etc.
- Betriebswirt (FH, IHK oder HWK)
- Oder vergleichbare Ausbildung | Erfahrung

Firmensitz:	Augsburg
Dauer:	Eine unbefristete Festanstellung direkt beim Kunden
Beginn:	Ab sofort oder später