

Informationen von Ihrem neuen Arbeitgeber: Transport- und Logistiksysteme – und das mit größter Leidenschaft. In diesen Bereichen sind wir führender **Hersteller und Produzent** in Deutschland. Unsere Anhänger werden über ein perfekt funktionierendes Händlernetz - auch international - vertrieben. Seit mehr als 100 Jahren stehen wir für erstklassige Technik und zuverlässigen Service. Technische Funktion in Verbindung mit modernem Design zeichnen unsere 400 Produktvariationen aus, die von rund **600** engagierten Mitarbeitern produziert werden. Das Anpassen der Prozesse, Digitalisierung und die Weiterentwicklung unserer Mitarbeiter sind wichtige Bausteine, um unsere Erfolgsgeschichte weiter auszubauen. Begleiten und unterstützen Sie uns auf diesem Weg in dieser neu geschaffenen Position.

Manager Inside Sales – Leiter Vertriebsinnendienst m|w|d KFZ-Transportsysteme in Augsburg

**Unsere Philosophie:
Ihr Erfolg ist unser Ziel!**

Die Firma **m.c.s** ist **Personalberater und Headhunter**. Wir suchen Führungskräfte zur langfristigen Festanstellung bei namhaften Unternehmen.

Ihre Ansprechpartnerin:



Silvia Ritter
Geschäftsführung

Bewerbungen bitte per E-Mail an:
job@mcs-personal.de.
Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Frau **Silvia Ritter** gerne mobil unter **0176 / 20 834 830** zur Verfügung.

m.c.s Personalberatung GmbH
Haunstetter Str. 112
86161 Augsburg
Tel. + 49 (0)821 66 00 999 0
Fax + 49 (0)821 66 00 999 15
www.mcs-personal.de
info@mcs-personal.de



Wir bieten Ihnen

- Eine Führungsposition mit Gestaltungsmöglichkeiten und viel Freiraum für eigene Ideen
- Ein positives und offenes Unternehmensklima
- Ein spannendes Umfeld mit nachhaltigen Produkten sowie technischen Innovationen
- Nähe zum fertigen Produkt durch Fertigung in den eigenen Hallen
- Kurze Entscheidungswege
- Eine Position in einem Unternehmen, das weitgehend unabhängig ist von konjunkturellen Schwankungen durch unterschiedliche Branchen und eine breite Zielgruppe
- Eine sichere Stelle in einem Familienunternehmen mit bekanntem Namen
- Ein sehr gut ausgebildetes, kollegiales und professionelles Team

Ihre Tätigkeitsbeschreibung

- Auftragseingang unserer 350 Händler und Key-Account-Kunden B2B und B2C steuern
- Koordinieren und Optimieren der Prozesse des VID mit ca. 12 Mitarbeitern
- Auswerten und Analysieren des Vertriebscontrolling (Win-rate, Soll-Ist-Vergleich, Marktanteile, Auftragsstand)
- Entwickeln und Umsetzen von Vertriebsstrategien - z.B. Ausbau des internationalen Business - gemeinsam mit der Geschäftsleitung
- Optimieren und Standardisieren der Auftragsbearbeitung in Zusammenarbeit mit der Produktion
- Definieren und Abbilden von KPI's in der Systemlandschaft mit SAP
- Erstellen von Forecasts und Abstimmung mit der Produktionsplanung
- Prozessentwicklung zur Überwachung der Liefertermine und Lieferzeiten
- Identifizieren von Optimierungspotential, Entwickeln von Lösungen und deren Umsetzung
- Zusammenarbeit mit der Buchhaltung in Bezug auf Zahlungsziele und OPOS-Liste

Allgemeine Fähigkeiten und Voraussetzungen

- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Bereich Vertriebsinnendienst, Inside Sales, Sales Support, Account Management oder vergleichbar
- Führungserfahrung z.B. als Teamleiter, Sales Manager, Vertriebsleiter
- Ideenreiche, durchsetzungsstarke und zielorientierte Persönlichkeit
- Verbindliches Auftreten, sowohl am Telefon als auch im persönlichen Kontakt
- Erfahrung mit ERP Systemen, vorzugsweise SAP
- Hohe Vertriebs- und Zahlenaffinität sowie Erfolgsorientierung
- Hohes Maß an sozialer Kompetenz, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Analytisches Denkvermögen und strukturiertes Arbeiten
- Innovatives Denken mit Lösungskompetenz

Ihre mögliche Ausbildung

- Betriebswirtschaftliches Studium, z.B. Bachelor | Diplom | Master Betriebswirtschaft, Diplom Kaufmann | Kauffrau mit Schwerpunkt Marketing und Vertrieb
- Kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung zum Fachwirt z.B. Wirtschaftsfachwirt, Handelsfachwirt, Fachkaufmann für Vertriebsmanagement, etc.
- Betriebswirt (FH, IHK oder HWK)
- Oder vergleichbare Ausbildung | Erfahrung

Firmensitz: Augsburg
Dauer: Eine unbefristete Festanstellung direkt beim Kunden
Beginn: Ab sofort oder später