

### Informationen von Ihrem neuen Arbeitgeber:

Als Hersteller von Maschinen und Komplettanlagen für Schüttgüter sind wir weltweit ein kompetenter und gefragter Partner. Unsere namhaften Kunden aus der Chemieindustrie, Nahrungsmittelherstellung und dem Bereich Minerals haben uns bereits mehr als 10.000 Projekte anvertraut – und es werden stetig mehr. Als flexibles, mittelständisches Unternehmen mit dem Stempel „Made in Germany“ sind wir Teil einer großen Unternehmensgruppe. Dadurch profitieren unsere Mitarbeiter von einem Umfeld, in dem die Wege kurz, die Aufgaben spannend und die Arbeitsplätze sicher sind.

Für die Betreuung unserer Kunden und deren spannende Projektanfragen rund um die Themen Fördertechnik, Dosiertechnik, Abfüllanlagen etc. suchen wir Sie als

## Vertriebsingenieur im Anlagenbau | Prozesstechnik m|w|d im Raum Augsburg

### Unsere Philosophie: Ihr Erfolg ist unser Ziel!

Die Firma **m.c.s** ist **Personalberater und Headhunter**. Wir suchen Fach- und Führungskräfte zur langfristigen Festanstellung bei namhaften Unternehmen.

### Ihre Ansprechpartnerin:



**Katrin Müller**  
Geschäftsführung

Bewerbungen bitte per E-Mail an:  
**job@mcs-personal.de**.  
Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen  
Frau Katrin Müller gerne mobil  
unter 0176 | 22 94 58 58 zur  
Verfügung.

**m.c.s** Personalberatung GmbH  
Haunstetter Str. 112  
86161 Augsburg  
Tel. + 49 (0)821 66 00 999 0  
Fax + 49 (0)821 66 00 999 15  
www.mcs-personal.de  
info@mcs-personal.de



### Wir bieten Ihnen

- Spannende, weltweite Projekte bei internationalen Kunden mit nachhaltigen und hochwertigen Maschinen und Anlagen
- Ein kompetentes und erfolgreiches Team im Vertrieb und der Projektabwicklung, welches sich auf Ihre Unterstützung freut
- Eine sichere und zukunftsorientierte Stelle mit viel Eigenverantwortung
- Ein Umfeld mit langjähriger Mitarbeiterzugehörigkeit sowie hoher Wertschätzung seitens der Geschäftsleitung
- Eine Branche, die kontinuierlich wächst und weitestgehend unabhängig von konjunkturellen Schwankungen ist
- Ein attraktives Gehaltspaket, flexible Arbeitszeiten, Home-Office-Tage
- Lediglich 10 - 15% Reisetätigkeit

### Ihre Tätigkeitsbeschreibung

- Technischer Vertrieb von schlüsselfertigen Anlagen für Kunden im Bereich der chemischen Industrie, Food sowie Minerals
- Ermitteln der Kundenbedürfnisse und Beratung hinsichtlich der Umsetzbarkeit
- Technische Angebotserarbeitung und -präsentation bei unseren Kunden
- Verhandeln von Verträgen, Lastenheften und Gewährleistungsbedingungen
- Entwickeln und Ausarbeiten von Anlagenkonzepten sowie dem Anlagendesign mit Unterstützung der Fachabteilungen und anschließender Vorstellung beim Kunden
- Mitwirkung bei der Erstellung und Umsetzung von Vertriebskonzepten
- Schnittstelle zwischen Kunden und Projektmanagement
- Erstellung von Nachtragsangeboten
- Öffentlichkeitsarbeit, bspw. in Form von Messeauftritten

### Allgemeine Fähigkeiten und Voraussetzungen

- Berufserfahrung im Vertrieb, Projektmanagement oder der Auftragsabwicklung im Industrieanlagenbau - bevorzugt aus den Bereichen Sonderanlagenbau, prozesstechnischer bzw. verfahrenstechnischer Anlagenbau
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Geringfügige nationale und internationale Reisebereitschaft (ca. 10 - 15%)

### Ihre Ausbildung

- Technisches Studium im Bereich Maschinenbau, Umwelt- und Verfahrenstechnik, Prozesstechnik, Lebensmitteltechnik, Chemietechnik, Wirtschaftsingenieurwesen
- Oder abgeschlossene Weiterbildung zum Maschinenbautechniker, Techniker Umwelt- und Verfahrenstechnik
- Oder vergleichbare Ausbildung | Erfahrung

**Firmensitz:** Raum Augsburg  
**Dauer:** eine unbefristete Festanstellung beim Kunden  
**Termin:** ab sofort oder später