

# VERTRIEBSMITARBEITER / SALES MANAGER (M/W/D)



Die Firma NMH ist der Spezialist in den Bereichen Sondermaschinenbau, Mess- und Montagetechnik, Automations- und Softwarelösungen, Lohnfertigung und Kunststofftechnik in Hohentengen.

Du suchst eine neue Herausforderung? Dann werde Teil unseres erfolgreichen Teams und zeige, was in dir steckt. Für unser Team suchen wir einen Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d) der technisches Verständnis mitbringt und Freude am direkten Kundenkontakt hat.

## WAS UNS AUSMACHT

### Perspektiven

- Unbefristeter Arbeitsvertrag in einem zukunftssicheren Unternehmen
- Individuelle Karriereförderung mit gezielten Weiterbildungsmöglichkeiten
- Moderne Arbeitsmittel & digitale Fertigung für effiziente Prozesse

### Wohlfühlfaktoren

- Kostenlose Getränke & vergünstigtes Mittagessen
- Ergonomische Arbeitsplätze mit modernster Ausstattung
- Fitnessangebot mit EGYM Wellpass
- Teamevents, Ausflüge & Betriebsfeste
- Freundliches, dynamisches & kollegiales Arbeitsumfeld mit echtem Teamgedanken

### Exklusive Zusatzleistungen

- 40 € Wunschgutschein zu deinem Geburtstag
- Eurorad-Leasing für dich und deine/n Partner/in
- Mitarbeiter-Empfehlungsprogramm mit attraktiven Prämien
- Mitarbeiterrabatte über Corporate Benefits
- Reisevergütung mit erhöhten Auslösesätzen & Bereitstellung eines Servicefahrzeugs

### Individuelle Benefits

- 50 € Tankgutschein als monatlicher Zuschuss
- Betriebliche Altersvorsorge mit übergesetzlich hoher NMH-Betriebsrente
- Kinderbetreuungszuschuss zur Unterstützung von Familien

## DEINE AUFGABEN

- Vertrieb im Innen- und Außendienst
- Du bearbeitest Kundenanfragen, erarbeitest Lasten- und Pflichtenhefte und führst Machbarkeitsanalysen durch
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten sowie deren Nachverfolgung
- Betreuung und Bearbeitung von Ausschreibungen in Online-Portalen
- Neukundengewinnung durch Kaltakquise, Direktansprache und Online-Portale
- Strategische Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen sowie Entwicklung und Begleitung verschiedener Projekte
- Klärung technischer Fragestellungen in Zusammenarbeit mit Kunde und den Fachabteilungen
- Du betreust Kunden von der Anfrage bis zur Auftragsabwicklung
- Unterstützung bei Messen und Vertriebsaktionen

## WAS DICH AUSMACHT

- **Berufsabschluss:** Du hast eine Ausbildung im technischen oder produzierenden Bereich abgeschlossen.
- **Weiterbildung:** Eine Weiterbildung als Fach-/Betriebswirt, Meister/Techniker ist besonders passend.
- **Erfahrung:** Du bringst Erfahrung im direkten Kundenkontakt mit und warst bereits im Technischen Vertrieb tätig.
- **Kenntnisse:** Du hast gute Kenntnisse in MS Office, vorrangig in Excel und PowerPoint.
- **Persönliche Kompetenz:** Kommunikatives Geschick und Freude an Kommunikation, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise und Kreativität bei der Lösungsfindung und Konzepterstellung.
- **Methodische Kompetenz:** Du bist leicht für Technik zu begeistern und bist mit betriebswirtschaftlichen Abläufen vertraut.
- **Reisebereitschaft:** Begrenzte Reisetätigkeiten im nationalen und internationalen Gebiet.
- **Sprache:** Du sprichst fließend Deutsch und gutes Englisch.
- **Führerschein:** Dir liegt eine gültige Fahrerlaubnis der Klasse B vor.

## HAST DU FRAGEN?

Für weitere Informationen erreichst du Dominik Kalmbach unter der Nr. 07572/7619-91. Wir freuen uns auf deine Onlinebewerbung!

**JETZT  
BEWERBEN**

