

Sie haben Freude am Verkaufen technischer Produkte? Dann ergreifen Sie jetzt die Chance und werden Sie Teil eines wachsenden Familienunternehmens als

Technischer Vertriebsmitarbeiter im Außendienst – Geschäftsfeld Industrie und Bau (m/w/d)

Kennziffer 2115, PLZ 57, bundesweit

IHRE PERSPEKTIVEN:

- **Unbefristete Festanstellung** bei der ISOWA GmbH in den Geschäftsfeldern Bau und Industrie
- Qualifizierte Einarbeitung am Firmensitz in NRW - verkehrsgünstige Lage an der A 45
- Persönliche Wertschätzung und faire Konditionen, Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Gutes Arbeitsklima, schnelle Entscheidungswege und langfristige Perspektive
- Beratung und Betreuung durch das Team von Ochel Consulting während des gesamten Bewerbungsprozesses einschließlich des Onboardings

IHRE AUFGABEN:

- Technischer Vertrieb, Bestandskundenbetreuung sowie gezielte Neukundenakquise bei ca. 2 – 3 Tagen im Außendienst
- Umsetzung der vertriebsbezogenen, strategischen Unternehmensziele in den Geschäftsfeldern Bau und Industrie (Analyse und Segmentierung des Marktes)
- Konsequente Kundenbetreuung zur Erlangung der „heimlichen“ Marktführerschaft
- Planung, Organisation und Umsetzung von Verkaufsaktionen
- Mitwirkung bei der Umsatz- und Artikelplanung im Rahmen der jährlichen Umsatzplanung
- Mitwirkung bei der Umsetzung der kundenspezifischen Forderungen gemäß der geltenden Prozessanweisungen
- Sonderaufgaben der Vertriebs- und/oder Geschäftsleitung
- **Vorgenannte Tätigkeiten führen Sie nach der Einarbeitung teilweise auch von Ihrem Wohnort bzw. vom Home-Office aus.**

IHR PROFIL:

- Technische und/oder kaufmännische Berufsausbildung, Schwerpunkt Technik
- Vertriebserfahrung im industriellen Bereich
- Hohe Auffassungsgabe für technische Zusammenhänge bzw. technische Affinität
- MS-Office-Kenntnisse
- Sichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Reisebereitschaft
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bitte übermitteln Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins über unser [Online-Bewerbungsformular](#). Bei Fragen zu der ausgeschriebenen Position steht Ihnen **Lisa Sanner** gerne zur Verfügung.

Über uns... Seit dem Jahr 2000 unterstützen wir Unternehmen bei der Rekrutierung ihrer Fach- und Führungskräfte nach dem Motto "PERSÖNLICHKEITEN FINDEN + BINDEN". Bewerbern bieten wir eine umfassende Karriereberatung und Unterstützung bei der beruflichen Neuorientierung. Weitere Informationen finden Sie unter www.ochel-consulting.de

Nehmen Sie die Herausforderung an - wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Ochel Consulting – Inhaber Detlef Ochel
Friedrich-Wilhelm-Straße 115 B – 57074 Siegen – Telefon 0271 7701847-0