

Unser Klient ist ein seit 40 Jahren etabliertes, kleines und sehr erfolgreiches Vertriebsunternehmen im Bereich von kundenspezifischen Sensorlösungen. Seine Kunden befinden sich schwerpunktmäßig im Bereich der OEM´s in ganz Deutschland sowie im angrenzenden Ausland. Die Stärke und zugleich Nische, in der sich unser Klient seit über 40 Jahren einen Namen gemacht hat, liegt in kundenspezifischen Lösungen und einer sehr tiefen technischen Expertise. Die meisten Designs laufen im Bereich der Temperaturfühler, Schwerpunkt Thermistoren, wo man auf langjährige und nachhaltige Kundenbeziehungen zurückblicken kann. Aber auch andere Bereiche aus der Welt der Sensorik wie z.B. Beschleunigung, Druck, etc., sind mit starken Herstellern abgedeckt und bieten für die Zukunft ein interessantes Wachstumspotential.

Zum Ausbau des kontinuierlichen Wachstums suchen wir Sie als

**Technischer Vertriebsmitarbeiter im Customer Service – Inside Sales
(m/w/d)**

Das wartet auf Sie

- Aktiv begleitete Einarbeitung
- Beratungsintensive Produkte und einen in der Branche bekannten Namen
- Jede Unterstützung die Sie benötigen, um Ihre Kunden zufrieden zu stellen und erfolgreich zu sein
- Freiraum für eigenverantwortliches Arbeiten
- Eine von Fairness und Kollegialität geprägte Unternehmenskultur
- Offenheit für Ideen und Kreativität
- Ein professionelles CRM-System zur Unterstützung Ihrer täglichen Arbeit
- Komplett digitalisierte Arbeitsumgebung auf neuestem technischem Niveau

Das ist zu tun

- Pflege und Weiterentwicklung von vertrauensvollen Kundenbeziehungen
- Kompetente technische, kaufmännische und kommerzielle Unterstützung der Alt- und Neukunden, sowie der Kollegen im Außendienst
- Steuerung und Bearbeitung von Kundenaufträgen, Bestellungen und Reklamationen
- Eigenverantwortliche Erstellung von Angeboten in Absprache mit dem Vertriebsleiter
- Administrative Betreuung eines Marktsegmentes (u.a. Pflege von Preislisten, Koordination marktspezifischer Informationen)
- Überwachen von Lieferterminen
- Lieferscheinerstellung und -kontrolle, Erstellen von Versandpapieren
- Unterstützung des Einkaufs (Bedarfsermittlung, Bestellerfassung)
- Erstellen und Bearbeiten von Rechnungen
- Wareneingangs -und Ausgangskontrolle
- Pflege des CRM-Systems

Das wünscht sich Ihr zukünftiger Arbeitgeber von Ihnen

- Sie sind Ingenieur/in, Meister/in, Techniker/in der Fachrichtung Elektrotechnik oder verfügen über ein betriebswirtschaftliches Studium mit Erfahrung im technischen Vertrieb
- Mehrere Jahre Erfahrung in einem ähnlichen Bereich
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie verfügen über eine hohe Kommunikationskompetenz und haben Freude im Umgang mit unseren Kunden und Lieferanten
- Persönliches Engagement, Flexibilität, Kreativität und Teamgeist
- Sichere Anwenderkenntnisse in den gängigen MS-Office-Programmen

Sie haben Fragen?

Dann wenden Sie sich gerne an Lino Adrian, Tel: 089 45220-145, oder senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an lino.adrian@adrian-roth.com

