



KOLLEGEN GESUCHT!

Vertriebskoordinator m/w/d

RAPA ist ein anerkannter Entwicklungspartner und Lieferant für die Automobilindustrie, sowie im Healthcare- und Industriebereich. Das Produktportfolio umfasst Ventile und Systemlösungen für hydraulische und pneumatische Anwendungen. Hinter unserem Erfolg stehen heute weltweit fast 1000 Mitarbeiter in Deutschland, USA und China. Im Mittelpunkt aller Aktivitäten steht die Firmenphilosophie eines mittelständischen Familienunternehmens – und das seit über 100 Jahren.

Kontakt

Stephanie Sonntag
Personalreferentin
T. +49 9287 884-525
karriere@rapa.com

Weitere Stellenangebote finden Sie auf unserer Webseite im Jobportal.



RAPA

Neue Technologien, neue Produkte und neue Standorte – all das stellt auch unseren Vertrieb vor vielfältige Herausforderungen. Wenn Sie Spaß an einer vielseitigen Aufgabe in einem dynamischen Umfeld haben, in dem Sie noch viel bewegen und mitgestalten können, heißen wir Sie herzlich willkommen.

Ihre Aufgaben

- > Laufende Unterstützung der Key Account Manager von der Akquise, über den Start des Projektes bis zur Serienreife (SOP) sowie spätere Serienbetreuung inkl. kaufmännische Betreuung des Änderungsmanagements
- > Bearbeitung von Kundenanforderungen/-anfragen, inkl. Koordination der Termineinhaltung sowie Kundenkommunikation
- > Vorbereitung, Erstellung und Versand von Angeboten inkl. Abstimmung mit internen Projektleitern, dem Controlling und der Kalkulationsabteilung
- > Pflege der Angebots- und Kundendatenbank sowie der OEM/ 1st- / 2nd-Tier Lieferantenportale
- > Erstellung von Reportings und Analysen
- > Terminvereinbarung und -vorbereitung für Kundenbesuche bzw. Besuchen bei Kunden (Dienstreisen)

Ihr Profil

- > Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung / Studium mit betriebswirtschaftlicher Ausrichtung oder vergleichbare Qualifikation
- > Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Automotive
- > Kenntnisse im Projektmanagement
- > Teamfähigkeit, Organisationsgeschick und Flexibilität
- > Durchsetzungsvermögen, hohe Eigeninitiative und selbständige Arbeitsweise
- > Hohe Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- > Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- > Sicherer Umgang mit MS-Office

Unser Angebot

Wir bieten verantwortungsvolle und herausfordernde Aufgaben mit Gestaltungs- und Handlungsspielraum sowie flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege. Als familiengeführtes Unternehmen schreiben wir Teamarbeit und Kollegialität groß. Eine faire Bezahlung ist für uns selbstverständlich.

Interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit per E-Mail an karriere@rapa.com oder per Online-Bewerbung in unserem Karriereportal. Für Rückfragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

www.rapa.com

RAPA Automotive GmbH & Co. KG | Albert-Pausch-Ring 1 | 95100 Selb