

Als Tochtergesellschaft eines weltweit operierenden Unternehmens steht die Rada Armaturen GmbH seit nahezu 60 Jahren für anspruchsvolle Sanitärtechnik. In den Programmen Thermostate für Duschen und Waschtische, Elektronische Waschraumsteuerungen und Sanitär elektronik werden wegweisende Produktsysteme entwickelt, hergestellt und vertrieben. Die Qualifikation, Leistungsbereitschaft und Flexibilität unserer Mitarbeiter sind Garanten des über Jahrzehnte währenden Erfolgs.

Zukunft im Vertrieb als Junior Vertriebsprofi für Sanitärtechnik (m/w)

Die Chance für vertriebsorientierte Fachhandwerker (Techniker, Meister) SHK für den dreistufigen Vertriebsweg über den SHK-Großhandel. Vertrieb in den PLZ-Gebieten 26, 32-33, 46, 45, 44, 48, 49, 59

Die Position und Verantwortung

- Verstärkung des Verkaufsteams und Erhöhung der Marktpräsenz
- Aufgeschlossene und zielstrebige Persönlichkeit aus dem technischen Bereich
- Eigenverantwortliche Betreuung ausschreibender Stellen wie Planer, Ingenieurbüros, Bauämter sowie des SHK-Fachgroßhandels und des Fachhandwerks
- Ausbau und der Pflege des Kundenstamms
- Objekt- und Netzwerkbearbeitung, sowie die Präsentation erklärungsbedürftiger Produktsysteme
- Verantwortung für Umsatz, Ertrag und programmbezogene Absatzziele
- Bericht direkt an den sehr marktorientierten Vertriebsleiter

Ihr Profil (m/w)

- Technischen Ausbildung, gerne mit kaufmännischer Zusatzqualifikation
- Erfahrungen als technischer Verkäufer im mehrstufigen Vertrieb mit dem nötigen technischen Background, um die erklärungsbedürftigen Produktsysteme einem ausgewählten Kundenkreis präsentieren zu können
- Gute Chancen für Quereinstieg in den Vertrieb mit Meister- oder Techniker Ausbildung aus dem Bereich Heizung-Lüftung-Klima oder Mechatronik
- Freude am aktiven Verkaufen und Ehrgeiz, eine hohe Auftragsquote aus bestehenden und neuen Kundenkontakten zu realisieren.
- Strukturierte, zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Fleiß und ein hohes Maß an Kundenorientierung
- Kenntnis im Umgang mit gängigen IT und Kommunikationssystemen

Ihre Dotierung und Ausstattung:

- Ein dauerhafter und interessanter Arbeitsplatz in einem abwechslungsreichen Umfeld
- Persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten und der Option bei entsprechendem Erfolg im Gebiet selbst Verkäufer zu führen
- Persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten und Kompetenzerweiterungen sind möglich
- Erfolgsorientierte und leistungsgerechte Bezahlung
- Firmen-Pkw zur privaten Nutzung
- Umfangreiche Sozialleistungen eines erfolgreichen internationalen Unternehmens

Ihre vollständige, aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte direkt an:

Rada Armaturen GmbH
z.Hd. Stefan Bosch
Daimlerstr 6
63303 Dreieich

oder per Mail an: stefan.bosch@rada-armaturen.de