



KOMM IN UNSER TEAM.



Rehm Thermal Systems produziert energieeffiziente Produktionsanlagen für die Elektronik- und Photovoltaikindustrie. Als Hersteller von Reflow-Lötlagen sowie Beschichtungs- und Trocknersystemen sind wir heute weltweit Technologie- und Innovationsführer in der modernen und wirtschaftlichen Fertigung von elektronischen Baugruppen. Einige der wichtigsten Bereiche, in denen unsere thermischen Systeme Anwendung finden, umfassen die Automobil-, Medizin-, Luft- und Raumfahrtindustrie. Im Bereich der Solarenergie bietet Rehm Systeme zur Metallisierung von Solarzellen. Als Partner mit über 30 Jahren Erfahrung bieten wir kundenspezifische Systemlösungen für unterschiedlichste Anforderungen.

Zur Verstärkung unseres Teams im Vertrieb suchen wir an unserem Standort in Blaubeuren einen

Key Account Manager (m/w/d)

89143 Blaubeuren | Vollzeit | unbefristet

Ihre Aufgaben

- › Sie sind für den Vertrieb von innovativen und erklärungsbedürftigen Produkten im Wachstumsmarkt Elektronik verantwortlich
- › Dabei planen, koordinieren und führen Sie alle Vertriebsaktivitäten für einen definierten globalen Key Account Bereich durch
- › Sie bauen ein effizientes Beziehungsmanagement zu allen relevanten Schnittstellen auf (intern und extern), insbesondere zu unseren langjährigen Kunden
- › Sie erstellen und verhandeln Angebote, Verträge und Vereinbarungen und bringen diese zum Abschluss
- › Vertragsverhandlungen, Strategie- und Umsatzplanung sowie Preisverhandlungen runden Ihr spannendes Aufgabengebiet ab

Ihr Profil

- › Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium (Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder BWL) oder eine technische Ausbildung oder vergleichbare Berufserfahrung
- › Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte im B2B Umfeld
- › Erfahrung in der Elektronikbranche oder im Maschinenbau von Vorteil
- › Gutes technisches Verständnis, eine hohe Kundenorientierung sowie ein souveränes Auftreten gegenüber Kunden
- › Internationale Reisebereitschaft
- › Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir bieten

- › Vielseitige und anspruchsvolle Aufgaben bei einem erfolgreichen mittelständischen und international tätigen Technologieführer
- › Ein kollegiales Arbeitsumfeld
- › Eine 4,5-Tage-Woche und 30 Tage Urlaub im Jahr
- › Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- › Mobiles Arbeiten
- › Betriebliche Altersvorsorge und VWL
- › Moderne Arbeitsplätze und neuestes Equipment
- › Kantine, Mitarbeiterrabatte u.v.m.
- › Fahrgeldzuschuss, Einkaufsgutschein

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung über unsere Karriereseite!
Sie haben Fragen? Dann steht Ihnen Margit Kästle gerne zur Verfügung unter Tel. 07344 9606 773.

Rehm Thermal Systems GmbH
Leinenstraße 7 | 89143 Blaubeuren
www.rehm-group.com