



Zukunft entwickeln:
mit Ihrer Energie.

Erneuerbaren Energien gehört die Zukunft. Als international wachsendes Familienunternehmen mit mehr als 5.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern weltweit sind wir bestrebt, diese Energie so effizient wie möglich zu nutzen. Darum machen wir uns für eine innovative, umweltfreundliche und nachhaltige Haustechnik stark.

Und genau dafür suchen wir Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die diesen nachhaltigen Wandel mit viel Energie gestalten möchten als

Gebietsverkaufsleiter SHK Region Magdeburg, Wittenberg, Wernigerode (m/w/d) (9029)

Ihre Aufgaben:

- Sie vermarkten aktiv unsere Wärmepumpen sowie zentrale und dezentrale Lüftungsgeräte im dreistufigen Vertriebsweg an unsere Marktpartner (Fachhandwerk, Haushersteller, Großhandel)
- Unsere Kunden für Wohnobjekte im Ein- und Zweifamilienhausbereich überzeugen Sie von unseren ganzheitlichen Lösungen für Heizung, Lüftung und Warmwasser
- Sie identifizieren und akquirieren Neukunden und bauen nachhaltige Partnerschaften durch zielgruppenspezifische Konzeptabstimmungen auf
- Zudem gestalten Sie Ihr eigenes Vertriebsgebiet (Nord-Ost) und entwickeln Ihren Kundenstamm langfristig weiter
- Natürlich werden Sie dabei vom Vertriebsinnendienst und Vertriebscontrolling sowie unseren CRM-Tools und Reportings unterstützt
- In Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst erstellen Sie Angebote und beraten Kunden, womit Sie einen maßgeblichen Beitrag zum Erfolg der Objekte und Angebote leisten

Ihr Profil:

- Sie bringen mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst beispielsweise als Vertriebsbeauftragter, Account Manager, Fachberater Außendienst, Verkaufsberater
- Sie besitzen gute Branchen- und Marktkenntnisse im Bereich Sanitär, Heizung, Klima oder Elektro oder erneuerbare Energien
- Ihre Kommunikationsstärke, Ihr Verantwortungsbewusstsein, Ihre Überzeugungsfähigkeit runden Ihr Profil ab
- Zudem bringen Sie eine Reisebereitschaft innerhalb des genannten Verkaufsgebietes (Führerschein Klasse 3/B erforderlich) mit

Auch wenn Sie die Anforderungen nicht vollständig erfüllen, ermutigen wir Sie dennoch herzlich, sich bei uns zu bewerben.

Wir bieten:

- **Attraktive Vergütung** - inkl. 13. Monatsgehalt sowie ein leistungsorientierter Entgeltbestandteil mit jährlichen Zielvereinbarungsgesprächen
- **Beste Ausstattung** - Fahrzeug und Smartphone mit individuellen Konfigurationsmöglichkeiten (auch zur privaten Nutzung)
- **Spezialist*in werden** - Bereichsspezifische sowie individuelle Weiterbildungsmaßnahmen
- **Weitere Vorteile** - Gruppenunfallversicherung (auch für den Privatbereich), Bike-Leasing für bis zu zwei Räder, Vergünstigungen bei über 1.500 Markenanbietern (Corporate Benefits)
- **Hoher Gestaltungsspielraum** - Ihren Beitrag zur Wärmewende in einem international stark wachsenden Familienunternehmen leisten

Passt Ihr Profil? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

www.stiebel-eltron.de/karriere

