



Erneuerbaren Energien gehört die Zukunft. Als international wachsendes Familienunternehmen mit mehr als 4.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern weltweit sind wir bestrebt, diese Energie so effizient wie möglich zu nutzen. Darum machen wir uns für eine innovative, umweltfreundliche und nachhaltige Haustechnik stark. **Und genau dafür suchen wir Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die diesen nachhaltigen Wandel mit viel Energie gestalten möchten als**

## Key Account Manager Objektbetreuung Region Thüringen, Sachsen-Anhalt (m/w/d) (8285)

### Ihre Aufgaben:

- Sie vermarkten ganzheitliche Lösungen für Heizung, Lüftung und Warmwasserbereitung an Kunden der Immobilienwirtschaft und an Bauträger im Mehrfamilienhausbereich aktiv durch persönliche Außendienstkontakte, schwerpunktmäßig im Bereich der Wärmepumpen, zentralen und dezentralen Lüftungsgeräte, sowie dezentralen Warmwasserprodukte für Wohnobjekte
- Sie betreiben strukturierte Neukundenakquise und bauen unseren Marktanteil durch zielgerichtete Identifikation von Potenzialkunden und eine nachhaltige Neukundenansprache
- Sie überzeugen durch kundennutzenorientierte Konzeptabstimmungen sowie die Organisation und Durchführung von geeigneten Veranstaltungen und Maßnahmen
- Sie managen und entwickeln Ihr eigenes Verkaufsgebiet und Ihren Kundenstamm zur Steigerung der Kundenselbständigkeit und Effizienz
- Sie beraten und erstellen Angebote mit Unterstützung des Vertriebsinnendienstes und bringen Objekte und Angebote von der Immobilienwirtschaft und den Bauträgern über Architekten und Fachplaner bis hin zum ausführenden Fachhandwerker zum Erfolg
- Sie managen überregional und aktiv das relevante Netzwerk der bearbeiteten Kunden
- Sie nutzen vorhandene Hilfsmittel, wie das CRM-System (ITML) und Reporting, aktiv zur Selbststeuerung

### Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, z. B. als Anlagenmechaniker / Installateur / Monteur für Sanitär-, Heizungs-, Klima- oder Elektrotechnik und eine Weiterqualifizierung zum Meister oder Techniker im Bereich Heizung, Sanitär, Lüftung oder Elektronik
- Sie können mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst und nachweisbare Erfolge vorweisen
- Sie haben gute Branchen- und Marktkenntnisse im Bereich Sanitär, Heizung, Klima oder Elektro
- Sie können hervorragend überzeugen, tragen gerne Verantwortung und sind kommunikationsstark und flexibel
- Gute MS-Office-Kenntnisse (Excel, PowerPoint, Word) und ein Führerschein Klasse 3/B runden Ihr Profil ab

### Wir bieten:

- Es erwarten Sie verantwortungsvolle und vielseitige Aufgaben sowie gute Entwicklungsperspektiven in einem international wachsenden Familienunternehmen
- Flache Hierarchien, Zusammenarbeit auf Augenhöhe und eine offene Kommunikations- und konstruktive Feedback-Kultur
- Eine attraktive Vergütung mit einem leistungsbezogenen Entgeltbestandteil
- Sie erhalten einen gut ausgestatteten Firmenwagen von einem deutschen Markenhersteller, auch für die Privatnutzung, moderne IT-Hard- und Software sowie ein Smartphone
- Ihren guten Start stellen wir durch eine Onboarding-Veranstaltung, individuelle Einarbeitungspläne, maßgeschneiderte Weiterbildungsmaßnahmen und die Unterstützung erfahrener Kollegen sicher
- Zusätzlich erhalten Sie attraktive Sozialleistungen, wie z. B. eine Gruppenunfallversicherung, die auch den Privatbereich umfasst, und Bike-Leasing

**Passt Ihr Profil? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.**

[www.stiebel-eltron.de/karriere](http://www.stiebel-eltron.de/karriere)

