

## Der Mensch macht den Unterschied

Wir suchen im Auftrag unseres Kunden einen **Junior Sales Representative** (m/w/d) für den Großraum Berlin im Rahmen der **Personalvermittlung** in Vollzeit.

Unser Kunde ist ein innovatives und international tätiges Life Science-Unternehmen.

### Junior Sales Representative (m/w/d)

#### IHRE VORTEILE BEI UNS:

- Persönliche Beratung vor, während und nach dem Bewerbungsprozess
- Diskretion und exklusive Jobangebote
- Unbefristetes Anstellungsverhältnis direkt bei unserem Auftraggeber
- Spannende Aufgabe und intensive Einarbeitung
- Kostenfreie Betreuung und Vermittlung durch uns

#### IHRE AUFGABEN:

- Verkauf der Produkte im Bereich Life Science und Diagnostik
- Aktive Neukundenakquise und Betreuung von Bestandskunden
- Verantwortlichkeit für Vertriebsaktivitäten im PLZ-Gebiet 0-19999, 39, 95-96-98 und 99
- Identifizieren des regionalen Potentials durch intensive Marktanalyse und entwickeln neuer Vertriebsmöglichkeiten
- Dokumentation und Pflege vertriebsrelevanter Informationen im CRM-System
- Zusammenarbeit mit dem Marketingteam, Entwickeln und Optimieren von Aktionen zur Erreichung der Vertriebsziele
- Erstellen von Auswertungen und Management Reports
- Zusammenarbeit und Kommunikation mit dem Sales Support und Logistik Team
- Handeln in Übereinstimmung mit den Unternehmensrichtlinien

#### IHR PROFIL:

- Abgeschlossenes Studium in den Bereichen in Chemie, Biologie, Biochemie oder vergleichbarer Studiengang
- Erste Vertriebserfahrung beispielsweise im Vertriebsinnendienst, Inside Sales oder Account Management ist wünschenswert
- Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein, Teamfähigkeit und Belastbarkeit
- Strukturiertes und zielorientiertes Arbeiten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

**Ihr Ansprechpartner: Frau Alisha Schmidt**