

Der Mensch macht den Unterschied

Wir suchen im Auftrag unseres Kunden eine/n **Key Account Manager** (m/w/d) im internationalen Vertrieb im Rahmen der **Personalvermittlung** in Vollzeit.

Unser Kunde ist ein international tätiges Industrieunternehmen mit Sitz im Raum Kassel.

Key Account Manager (m/w/d)

IHRE VORTEILE BEI UNS:

- Persönliche Beratung vor, während und nach dem Bewerbungsprozess
- Diskretion und exklusive Jobangebote
- Unbefristetes Anstellungsverhältnis direkt bei unserem Auftraggeber
- Spannende Aufgabe und intensive Einarbeitung
- Kostenfreie Betreuung und Vermittlung durch uns

IHRE AUFGABEN:

- Ausbau von Kundenbeziehungen
- Projektleitung vom ersten Gespräch bis zur Serienreife und koordinieren dabei Kunden und Lieferanten
- Vertragsverhandlungen und Preisgestaltung
- Bearbeitung von Kundenreklamationen

IHR PROFIL:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung in der B2B-Kundenbetreuung, sowie nachweisbare Erfolge in der Kaltakquise von Neukunden und Vertragsprüfung
- Bereitschaft zu regelmäßigen internationalen Dienstreisen
- Verhandlungssicheres Deutsch, Englisch
- Sehr gute MS-Office sowie idealerweise SAP-Kenntnisse

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihr Ansprechpartner: Frau Michaela Kramer